



STABILO – colorful und powerful: Das sind wir – unser Team, unsere Aufgaben, unsere Kultur – und das seit über 160 Jahren. Als einer der führenden Schreibgerätehersteller in Europa sind wir stets neugierig, trendbewusst, begeisternd und visionär – genau wie die Menschen da draußen, die unsere Produkte lieben. Mit einem Job bei uns entscheiden Sie sich für die spannende Arbeit in einem Familienunternehmen. Bringen Sie Ihre Ideen mit ein und entdecken Sie täglich Neues. We enable people to express themselves.

Steigen Sie jetzt ein und bereichern Sie uns ab sofort in der Abteilung **International Sales EAGL** als

Area Sales & Marketing Manager (m/w/d)

– am Standort Heroldsberg –

Ihre Aufgaben:

Steuerung der Vertriebsagenturen – Sie führen und steuern unsere bestehenden Vertriebsagenturen in Russland und dem Nahen Osten und unterstützen bei der Erschließung neuer Partner*innen. Aufbauend auf vorhandenen Vertriebsstrukturen entwickeln Sie unsere internationalen Vertriebsaktivitäten strategisch und operativ weiter. Dies umschließt beispielsweise sowohl Entscheidungen über die Auswahl von möglichen Absatzkanälen, Aktionen am Point of Sale, Monitoring von E-Commerce Plattformen als auch länderspezifische Maßnahmen wie Marken-, Preis- und Konditionenstrategie.

Marketingstrategie – Die STABILO Marken Attraktivität ist zentral für unser Marketing. Online-Marketing und E-Commerce sind die Motoren für das Wachstum der Marke. Sie sind verantwortlich für die Umsetzung der Marketing-Strategie durch die Vertriebsagenturen in enger Zusammenarbeit mit unseren zentralen Marketing- und E-Commerce Teams.

Budgetverantwortung – Sie verantworten die Absatz- und Budgetplanung sowie die P&L für Ihre Region.

Internationale Schnittstellenfunktion – Sie koordinieren und vermitteln bei allen Themen zwischen dem Headquarter und unseren internationalen Vertriebsagenturen.

Ihr Profil – voller Facetten:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium mit Schwerpunkt Sales Management oder vergleichbare Ausbildung
- Mehr als 5 Jahre Berufserfahrung als Sales Manager*in, idealerweise bei einem internationalen FMCG-Markenartikel-Unternehmen oder Konsumgüter-Hersteller
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, Russischkenntnisse sind von Vorteil
- Erfahrung in E-Commerce und Online-Marketing sind erwünscht
- Gespür für Menschen in interkulturellen Kontexten
- Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft
- Bereitschaft zu moderater Reisetätigkeit (ca. 10 – 20 %)

Unser Angebot an Sie:

Internationales Arbeiten – Es erwarten Sie spannende Aufgaben in einem internationalen Umfeld. 1.500 Menschen weltweit arbeiten für uns und begeistern sich mit tiefer Leidenschaft für das, was sie tun.

Starke Marke – Wir leben unsere Leidenschaft: STABILO. Seit über 160 Jahren werden wir inspiriert durch die Vielseitigkeit und Kreativität der Menschen, die unsere Produkte verwenden, lieben und weiterempfehlen.

Lernen Sie uns kennen!

Senden Sie uns dafür bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, dem frühesten Eintrittstermin sowie einer Information, wo Sie auf diese Stelle aufmerksam geworden sind.

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre persönliche Ansprechpartnerin:
Cornelia Pauly

STABILO entdecken auf:

www.stabilo.com

hunu³³

